

TECHNO REACH 代表取締役社長 加藤 正己 氏
(Sler協会監事)



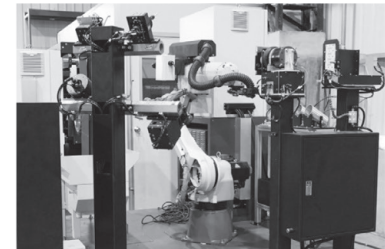
貴社は近年、事業領域を急拡大されています。
「当社はパナソニック製溶接ロボット、補修部品、モーター、基礎関係をお客様の依頼に応じてお届けし、修理したりすることから事業を始めた。近年はこれに他社製ロボットを加えたメンテナンス事業(自動車ディーラーを中心に定期点検は年間約10台)を中心

Sier 事業がロボ安全教育、設備メンテ、中古ロボ販売に繋がる

2020年3月に竣工した、60人収容のセミナールームを含む真新しい濃紺の3階建て本社ビルは自動化ニーズの拡大を物語る。パナソニックの溶接ロボットを専門的に扱ってきたが様々なロボットを対象を上げ、昨夏、社名を変更した(旧・松栄テクノサービス。国際ロボット展では同社初の自動研磨システムを出品する。

新たに自動研磨システムを提案

「お客様に導入したロボット」
「一台に管理費を付けさせてもらい、これがメンテナンスのよう」
「年間で、番号を検査すればどのロボットがいつ導入されて、過去にどんな修理や点検をしたのかといった履歴がカルテのように出てきます。これがロボットを買い取る際に有効になります。メンテナンスを提案する際にも非常に効果的なツールになります」
「Sier事業がメンテナンス、中古販売などの事業に相互に結びついていくわけですね」
「入れ替えるタイミングもしつかりわかります」
「最近の景況感ね」
「当社が扱うメンテナンスサービスは景況の波があまりありません。その安定基盤の上で、モノづくりの仕事には波があります。とりわけ自動車部品メーカーさんはトランプ関税の影響もあって、設備投資に対し慎重な姿勢を見ています。今年は昨年の3割くらいの仕事量でしよつか、全社的に見れば凹みは少ないのですが厳しい状況です。売上の割合としては昨年度の約11億円のうちの6割がメンテナンス、2割



台湾 DS Technology の研磨ツールを搭載する自動研磨システム

「お客様に導入したロボット」
「一台に管理費を付けさせてもらい、これがメンテナンスのよう」
「年間で、番号を検査すればどのロボットがいつ導入されて、過去にどんな修理や点検をしたのかといった履歴がカルテのように出てきます。これがロボットを買い取る際に有効になります。メンテナンスを提案する際にも非常に効果的なツールになります」
「Sier事業がメンテナンス、中古販売などの事業に相互に結びついていくわけですね」
「入れ替えるタイミングもしつかりわかります」
「最近の景況感ね」
「当社が扱うメンテナンスサービスは景況の波があまりありません。その安定基盤の上で、モノづくりの仕事には波があります。とりわけ自動車部品メーカーさんはトランプ関税の影響もあって、設備投資に対し慎重な姿勢を見ています。今年は昨年の3割くらいの仕事量でしよつか、全社的に見れば凹みは少ないのですが厳しい状況です。売上の割合としては昨年度の約11億円のうちの6割がメンテナンス、2割

「お客様に導入したロボット」
「一台に管理費を付けさせてもらい、これがメンテナンスのよう」
「年間で、番号を検査すればどのロボットがいつ導入されて、過去にどんな修理や点検をしたのかといった履歴がカルテのように出てきます。これがロボットを買い取る際に有効になります。メンテナンスを提案する際にも非常に効果的なツールになります」
「Sier事業がメンテナンス、中古販売などの事業に相互に結びついていくわけですね」
「入れ替えるタイミングもしつかりわかります」
「最近の景況感ね」
「当社が扱うメンテナンスサービスは景況の波があまりありません。その安定基盤の上で、モノづくりの仕事には波があります。とりわけ自動車部品メーカーさんはトランプ関税の影響もあって、設備投資に対し慎重な姿勢を見ています。今年は昨年の3割くらいの仕事量でしよつか、全社的に見れば凹みは少ないのですが厳しい状況です。売上の割合としては昨年度の約11億円のうちの6割がメンテナンス、2割

MEMO

株式会社TECHNO REACH
(旧・松栄テクノサービス株式会社)

1984年設立、社員60人
愛知県長久手市作田2-909
Sierとしてはロボットシステムを年間10～15件納入

本社から東へ100～200km ずつ離れるかたちで浜松、静岡、埼玉、仙台に営業拠点とP&Dセンター(長久手市)をもつ。年間売上約11億円の6割を占めるメンテナンスを主力に、モノづくり(2割)や部品・中古ロボット販売、教育、レンタルなどの事業をもつ。扱うロボットの98%はパナソニックの6軸溶接ロボットだったが、15年ほど前から他社製品も扱い、10年ほど前からは協働ロボットも扱うようになった。

筑波エンジニアリング 代表取締役社長 大槻 歩 氏
(Sier協会理事)



茨城県を拠点に、自動化設備の設計・製作を手掛ける筑波エンジニアリング。プラスチック成形業界向けの自動化設備を得意とし、構想設計から機械・電気設計、部品加工、組立、プログラミング、現地調整に至るまでの全工程を手掛け、高品質なシステムを提供を実現している。Sier協会の幹事社も務める同社・大槻歩社長に近況とこれからについて語ってもらった。

ロボット1台からライン構築まで対応可能

「苦勞も多かったのでは」
「そうですね。圧縮空気の仕組みすら知らないところからのスタートでしたから(笑)。「社長の息子」という厳しい目で見られるなか、ヒラの営業職として10年近く現場を駆け回りながら学びました」
「現在の主な事業領域を教えてください」
「ロボットを活用した自動化システムの設計・製作です。当社がロボット事業を始めた当初、射出成型機周辺の自動化案件を紹介されることが多く、他社よりこの分野の経験は多いのではないかと自負していました。こうしたこともあり、これまで成形機向けの案件が多かったのですが、最近は物流倉庫など非製造業からの相談も増えています。ビジョンカメラを使ったピッキングシステムなどが増えています」
「人手不足が進む中、従来とは異なる引き合いも増えています」
「そうですね。担い手不足が顕著な建設業界からお声をかけて頂いています。他業界に比べて本当に人手が足りないというところ、引き合いから導入までのス



2023年竣工の新工場。大型設備やライン構築といった案件にも対応する

「お客様に導入したロボット」
「一台に管理費を付けさせてもらい、これがメンテナンスのよう」
「年間で、番号を検査すればどのロボットがいつ導入されて、過去にどんな修理や点検をしたのかといった履歴がカルテのように出てきます。これがロボットを買い取る際に有効になります。メンテナンスを提案する際にも非常に効果的なツールになります」
「Sier事業がメンテナンス、中古販売などの事業に相互に結びついていくわけですね」
「入れ替えるタイミングもしつかりわかります」
「最近の景況感ね」
「当社が扱うメンテナンスサービスは景況の波があまりありません。その安定基盤の上で、モノづくりの仕事には波があります。とりわけ自動車部品メーカーさんはトランプ関税の影響もあって、設備投資に対し慎重な姿勢を見ています。今年は昨年の3割くらいの仕事量でしよつか、全社的に見れば凹みは少ないのですが厳しい状況です。売上の割合としては昨年度の約11億円のうちの6割がメンテナンス、2割

「お客様に導入したロボット」
「一台に管理費を付けさせてもらい、これがメンテナンスのよう」
「年間で、番号を検査すればどのロボットがいつ導入されて、過去にどんな修理や点検をしたのかといった履歴がカルテのように出てきます。これがロボットを買い取る際に有効になります。メンテナンスを提案する際にも非常に効果的なツールになります」
「Sier事業がメンテナンス、中古販売などの事業に相互に結びついていくわけですね」
「入れ替えるタイミングもしつかりわかります」
「最近の景況感ね」
「当社が扱うメンテナンスサービスは景況の波があまりありません。その安定基盤の上で、モノづくりの仕事には波があります。とりわけ自動車部品メーカーさんはトランプ関税の影響もあって、設備投資に対し慎重な姿勢を見ています。今年は昨年の3割くらいの仕事量でしよつか、全社的に見れば凹みは少ないのですが厳しい状況です。売上の割合としては昨年度の約11億円のうちの6割がメンテナンス、2割

MEMO

筑波エンジニアリング

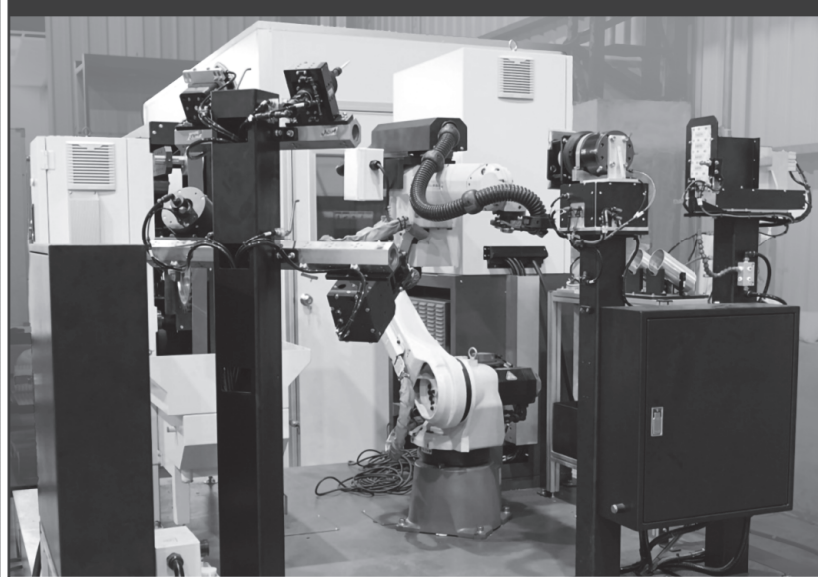
1977年設立 社員30人
茨城県稲敷郡阿見町阿見原 5445-8
年間40～50件の自動化案件を納入

インサート成形システムから自動機、検査機、組立機・搬送装置など、幅広い分野の自動化実績を誇る同社。2023年には既存設備の3倍に及ぶ面積の新工場を立ち上げ、大型設備やライン単位での受注もこなす。またファナック製ロボットを中心に扱う同社は、確かな技術力を認められ、公認のロボットシステムインテグレータとして認定されている。

「各社が最先端の製品、ソリューションを提案してくる場になると思います。当社はあえて「工作機械×ロボット」という古典的なテーマで出展しようとするのではなく、「確実な自動化技術」をお見せしたいと考えています」
「最後に、今後のビジョンをお聞かせください」
「会社の規模を大きくすることよりも、「筑波さんに任せおけば安心」と言っていただけ存在でありたい。社員一人ひとりが誇りを持ち、お客様に信頼される会社であり続けること。それが私たちの目指す姿です」

研磨工程の自動化

高精度・低価格な研磨ツールを活用した自動化パッケージをご提案します。



圧倒的コスパで研磨自動化を実現!

- 低コスト・高性能研磨ツール
- 高精度プログラミングソフト
- 自社一貫サポート

研磨作業の自動化ソリューションについて詳しくは➡

TECHNO REACH Co.,Ltd.

株式会社TECHNO REACH
本社：愛知県長久手市作田2-909 TEL：0561-63-0261
拠点：名古屋・P&Dセンター・浜松・静岡・埼玉・仙台・広島

導入事例
DST製研磨ツールとオフラインプログラミングソフト「Robotmaster®」を組み合わせ、ツールが常に一定の力と角度で接触するよう制御することで、常に高品質で均一な研磨を実現。導入コストは欧米メーカー製システムの半額以下に。

2025国際ロボット展
西1ホール W1-39

是非ブースへお越しください!

人手作業の限界を超える
インサート成形の自動化



茨城から、確かな自動化技術を

2025国際ロボット展
西1ホール W1-27
ぜひお越しください

治具設計から検査工程までワンストップ
次世代の金属加工の自動化

筑波エンジニアリング株式会社
〒300-0331 茨城県稲敷郡阿見町阿見5445-8
TEL：029-840-2455
〔URL〕http://www.syouyokuka-kikai.com/

筑波エンジニアリング株式会社
〒300-0331 茨城県稲敷郡阿見町阿見5445-8
TEL：029-840-2455
〔URL〕http://www.syouyokuka-kikai.com/